

**Ingénieur technico-commercial H/F**  
**Salaire Fixe : 27 à 32 K€ Brut**  
**+ Variable minimum 15 K € + véhicule de société**

**Siège de l'entreprise dans le département des Ardennes.**  
**Possibilité d'habiter dans un triangle entre Paris (Est de Paris), Nancy et Lille.**  
**CDI poste cadre**

**Poste à pourvoir immédiatement**

Notre client, CADSIM 3D est basé à Charleville-Mézières. C'est un bureau d'études et de conseil en ingénierie d'une dizaine de personnes spécialisé en Conception mécanique et Calculs de Structures. Cette double compétence Conception mécanique / Simulation numérique est un atout indéniable pour accompagner ses clients dans la gestion complète de leurs projets industriels.

Le domaine d'intervention de CADSIM3D est double :

- Conception et réalisation de machines spéciales, d'outillages, de gabarits etc.
- Réalisation de notes de calculs ou de simulations numériques par éléments finis

Vous serez le bras « armé » du dirigeant avec qui vous travaillerez en étroite collaboration sur le plan commercial.

A ce titre, vous :

- Définissez la stratégie commerciale en accord avec la direction
- Identifiez et développez de nouvelles opportunités commerciales
- Chiffrez les demandes et soutenez (avec l'aide du BE si besoin) les offres (techniques, qualité, coûts, délais...).
- Gérez la prise de commande qui aboutit à la conclusion du contrat en lien étroit avec la direction.
- Développez votre réseau de contacts et de prescripteurs (Directeurs Industriels, Acheteurs industriels, bureaux d'études...).
- Participez aux salons professionnels
- Réalisez une veille commerciale et concurrentielle.
- Tenez à jour un tableau de bord de l'activité commerciale

**Nous recherchons un profil type commercial ou ingénieur / technicien en mécanique. Vous justifiez d'une expérience conséquente, ou bien d'une première expérience sur un poste dans la vente de produits ou machines spéciales à une cible industrielle BtoB.**

Ce qui sera sérieusement évalué lors des entretiens, ce sont vos capacités à faire de la prospection sur nouveau secteur et à développer de nouveaux clients.

**Nous recherchons absolument un commercial de type « Chasseur ».** Autrement dit, vous êtes ceinture noire pour définir une stratégie commerciale, prospecter, conduire un entretien commercial, négocier et ceci, en parfaite autonomie. Vous possédez une persévérance et une ténacité inoxydable.

**Enfin, habiter à proximité de Charleville Mézières n'est pas forcément nécessaire, mais serait un plus en termes de confort et d'organisation.**

Merci d'adresser votre candidature par mail à : [a.humbert@crono-concept.com](mailto:a.humbert@crono-concept.com)